



Como Hacer un Exitoso Softlanding al Hacer el Crossover a USA

Francisco J. Peña-Valdés
Socio
Cacheaux Cavazos & Newton

JUNIO 2023





El Softlanding ¿Qué Es Para Mí?



- El Softlanding es útil para cualquier empresario que esté considerando iniciar operaciones en el extranjero.
- Es particularmente beneficioso para quienes buscan establecerse y desarrollarse en un entorno desconocido.



Softlanding.



- Es un enfoque de ayuda a los empresarios mexicanos para establecerse en Texas, Estados Unidos.

Las 4 FAQ's

- ¿Qué?
- ¿Dónde?
- ¿Cómo?
- ¿Cuándo?



Herramientas del Softlanding.



Asesoramiento

- Abogado (Corporativo/Inmigración)
- Contador (Internacional)
- Banco
- Agente Aduanal
- Agente de Seguros

Orientación en el Nuevo Mercado

- Asociaciones (AEM)/Cámaras

Acceso al Mercado Mediante

- Subsidios de Establecimiento de Empresas
- Acceso a Recursos
- Infraestructura Básica
- Networking
- Mentoreo
- Tramitología



Herramientas del Softlanding.



Asesorías:

- Asistencia para Formar tu Empresa
- Conocer tu Mercado
- Orientación Empresarial
- Consejos Legales
- Inversión Extranjera
- Licencias/Permisos Comerciales



Y tu Familia, ¿Qué Rol Juega en tu Vida Empresarial?



- ¿Mi esposo(a) podrá trabajar?
- Idioma
 - Costumbres
 - ¿Escuela o casa?
 - Religión



Y tu Familia, ¿Qué Rol Juega en tu Vida Empresarial?



- Mis hijos, ¿podrán asistir a las escuelas públicas (primaria - universidad) o tienen que ir a las escuelas privadas?
- Acceso a Becas, Préstamos, Grants y otros Fondos.
- Impuestos.



Obstáculos Comunes del Softlanding.



Los Falsos Mesías.

Abogados y contadores que no entienden la cultura o el entorno internacional de tu negocio.

Las Autoridades.

Falta de empatía puede provocar dolores de cabeza.



Obstáculos Comunes del Softlanding.



La Cultura del Empleo y Otros Menesteres.

- “Es que en mi país así se hacen las cosas.”
- “Si llego tarde no pasa nada.”

La Falta de Historial Crediticio.

- “Si no debes, no te presto.”

Falta de Planeación.

- Poner atención a los detalles.



Conocer tu Mercado es Prever tu Éxito.



- **Pensar:** ¿Lo que pienso va acorde con la realidad del lugar donde quiero invertir o ya estoy invirtiendo?
- **Respetar:** Se actúa siempre tomando en cuenta los valores propios y los de los demás.



Conocer tu Mercado es Prever tu Éxito.



- **Decir:** Cuando se habla se debe hacer siguiendo las reglas de etiqueta del lugar en donde quiero invertir o ya estoy invirtiendo.
- **Hacer:** Mi forma de actuar no deberá lastimar o herir susceptibilidades con quienes hago negocios.



GRACIAS.

Francisco J. Peña-Valdés

Socio

Cacheaux Cavazos & Newton

Mobile: (956) 369-9271

fpena@ccn-law.com