

# El comercio exterior en tiempos del COVID-19: Insumos Médicos

Foreign Trade in Times of COVID-19: Medical Supplies



LIC. SHEIDEL FRANCIOLI

# El comercio exterior en tiempos del COVID-19: Insumos Médicos

Foreign Trade in Times of COVID-19: Medical Supplies



## RESUMEN

El comercio exterior es un elemento fundamental para la economía global. Con la pandemia causada por el virus COVID-19, sin duda la actividad económica global se verá afectada.

En el presente artículo se exponen las medidas restrictivas a la exportación de productos esenciales adoptadas por países a raíz de la pandemia por el COVID-19, sobre todo al flujo de insumos médicos. Asimismo, se exponen las disposiciones legales de los acuerdos comerciales de México, tales como el TLCUEM y el TLCAN, próximamente T-MEC, entre otros instrumentos.

## SUMMARY

Foreign trade is a fundamental element for the global economy. With the pandemic caused by the COVID-19 virus, global economic activity will undoubtedly be affected.

This article outlines the export restrictions on essential products adopted by countries in the wake of the COVID-19 pandemic, particularly on the flow of medical supplies. It also presents the legal provisions of Mexico's trade agreements, such as the FTA EU-MX and NAFTA, soon to be known as USMCA, among other instruments.

**LIC. SHEIDEL  
FRANCIOLI  
DÍAZ**



Es Licenciada en Derecho por la Universidad Anáhuac México Norte (2015); inició su trayectoria profesional en la firma de abogados Sánchez Devanny Eseverri, S.C. y actualmente es asociada en el despacho legal Galicia Abogados, S.C. Es miembro del Instituto Mexicano de Ejecutivos en Comercio Exterior A.C. y de la Barra Mexicana de Abogados. Gracias a su experiencia en Comercio Exterior y Aduanas, así como en Asuntos Regulatorios, Derecho Internacional y el E-commerce, ha brindado asesoramiento a empresas líderes a nivel nacional e internacional, ayudando a implementar programas para promover la industria y la exportación de bienes, tales como el PROSEC y el IMMEX.

*Bachelor's Degree in Law from the Anáhuac University of North Mexico (2015). She began her professional career in the Legal firm Sánchez Devanny Eseverri, S.C. and is currently working as an associate in Galicia Abogados, S.C. She is a member of the Mexican Institute of Foreign Trade Executives A.C. and the Mexican Lawyers Board. Thanks to her experience in Foreign Trade and Customs, as well as Regulatory Affairs, International Law and E-commerce, she has given legal advice to leading national and international companies, as well as helping them in the implementation of programs to promote the industry and exportation of goods, such as PROSEC and IMMEX.*

## Se prevé una contracción del comercio mundial en 2020 de entre el 13% y el 32% como consecuencia de la afectación a la actividad económica global y a la vida en general causada por la pandemia del virus COVID-19 en todo el mundo.

El comercio exterior resulta fundamental para sostener una economía que se tambalea en un entorno global crítico. Tal y como la Organización Mundial del Comercio declaró, se prevé una contracción del comercio mundial en 2020 de entre el 13% y el 32% como consecuencia de la afectación a la actividad económica global y a la vida en general causada por la pandemia del virus COVID-19 en todo el mundo.<sup>1</sup>

A medida que pasa el tiempo, el entorno global frente a la pandemia es cambiante. Al ser una situación sin precedentes, las medidas adoptadas por los países son distintas, experimentales, extremas y limitadas; sin embargo, todas ellas están orientadas a tratar de evitar un daño mayor en la salud de la población. Pero ¿qué pasa con la economía? Ese aspecto que pareciera secundario en este momento pero que, a la vez, es igual o más relevante que el primer objetivo de los países del mundo. La economía no puede verse o tomarse como un elemento aislado o separado de la salud de la población - sin recursos, no hay medicamentos; sin medicamentos, no hay salud; sin salud, no hay población económicamente activa que salve a los países.

Probablemente ante ese hecho evidente es que podemos observar lo que pareciera una constante en las medidas tomadas por los gobiernos del mundo para proteger la salud y, a la vez, proteger la economía. Quizá sea por ello que hemos visto una y otra vez, una intención e inclinación para proteger al comercio exterior de cada país, buscando mecanismos para que esta actividad económica no cese, aunque hasta ahora nos hayamos quedado cortos, ya que el impacto al comercio exterior a la fecha es evidente.



## World trade is expected to shrink by 13-32 per cent by 2020 as a result of the impact of the COVID-19 pandemic on global economic activity and life in general around the world.

Foreign Trade is essential to hold an economy that is struggling in a worldwide critical scenario. Just as the World Health Organization declared, world trade is expected to shrink by 13-32 per cent by 2020 as a result of the impact of the COVID-19 pandemic on global economic activity and life in general around the world.<sup>1</sup>

As time passes, the global environment facing the pandemic is changing. Since the situation is unprecedented, the measures taken by countries are different, experimental, extreme, and

limited. However, they are all aimed at trying to prevent further damage to the health of the population. But what about the economy? That aspect that seems secondary now but which, at the same time, is equally or more relevant than the first objective of the countries of the world. The economy cannot be seen or taken as an isolated or separate element from the health of the population— without resources, there is no medicine; without medicine, there is no health; without health, there is no economically active population to save the countries.

Perhaps in view of this obvious fact, we can observe what seems to be a constant in the measures taken by the world's governments to protect health and, at the same time, protect the economy. Maybe that is why we have seen time and again an intention and inclination to protect the foreign trade of each country, looking for mechanisms to keep this economic activity going, although so far we have fallen short, since the impact on foreign trade to date is evident.

Probablemente por eso hemos visto esfuerzos sin precedentes de la iniciativa privada para lograr una migración a la modalidad remota o virtual de la forma de hacer los negocios de cada uno de los participantes dentro de la cadena de suministro, lo cual hace posible ahora que el comercio exterior continúe funcionando, probablemente no a su ritmo normal, pero funcionando. Por otro lado, experimentamos una alta demanda e incluso un cese en el abasto de productos que, en tiempos como los que enfrentamos, se consideran básicos, como lo son los insumos médicos, los medicamentos e insumos generales para la salud.

Es en esa misma línea de crecimiento que las nuevas necesidades del mercado, así como los nuevos hábitos de consumo, están forzando a las empresas a reorientar sus negocios, detectando nuevas necesidades e innovando rápidamente en torno a ellas y basándose en los nuevos hábitos de consumo, lo cual es generado ante el escenario de emergencia, produciendo y comercializando insumos médicos básicos como un giro alterno de muchos negocios. Sin embargo, resulta evidente que, pese a dicha necesidad o demanda, siguen existiendo hoy en día medidas restrictivas que impiden el comercio libre de dichos bienes.

Resulta importante mencionar que, en un plano de comercio internacional, cada país es libre de determinar el nivel de medidas de protección para sus habitantes, así como las medidas que se consideran pertinentes y necesarias para combatir emergencias sanitarias, como lo es la actual situación de la pandemia de COVID-19, al menos dentro del marco de los países miembro de la Organización Mundial del Comercio. Estas medidas podrían incluir políticas de comercio adoptadas para promover las importaciones de dispositivos médicos e insumos de la salud, mismas que a su vez, podrían cubrir las necesidades de la población a lo largo del país. Sin embargo, dichas medidas también pueden incluir restricciones y/o prohibiciones a las exportaciones que se consideran esenciales para el bien de la población.

**En un plano de comercio internacional, cada país es libre de determinar el nivel de medidas de protección para sus habitantes, así como las medidas que se consideran pertinentes y necesarias para combatir emergencias sanitarias.**



**At an international trade level, each country is free to determine the level of protection measures for its inhabitants, as well as the measures considered relevant and necessary to combat health emergencies.**

That is probably why we have seen unprecedented efforts from the private initiative to achieve a migration to the remote or virtual mode of doing business of each of the participants within the supply chain, which now makes it possible for foreign trade to continue to function, probably not at its normal pace, but working. On the other hand, we are experiencing a high demand and even a cessation in the supply of products that, in times like these, are considered basic, such as medical supplies, medicines and general health inputs.

It is in this same line of growth that

the new needs of the market, as well as the new habits of consumption, are forcing the companies to reorient their businesses, detecting new needs and innovating quickly around them and based on the new habits of consumption, which is generated before the scenario of emergency, producing and commercializing basic medical supplies as an alternate turn of many businesses. However, despite this need or demand, restrictive measures still exist today that prevent free trade in these goods.

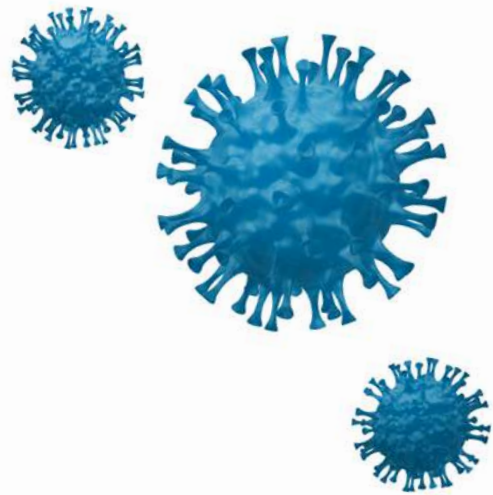
It is worth mentioning that at an international trade level, each country is free to determine the

level of protection measures for its inhabitants, as well as the measures considered relevant and necessary to combat health emergencies, such as the current situation of the COVID-19 pandemic, at least within the framework of the member countries of the World Trade Organization. These measures could include trade policies adopted to promote imports of medical devices and health inputs, which in turn could meet the needs of the population throughout the country. However, such measures may also include restrictions and/or bans on exports that are considered essential for the good of the population.

Basta referirnos a las medidas tomadas hasta ahora por más de veinticuatro naciones, en las que se establecen limitaciones, prohibiciones o restricciones totales a la exportación de equipos médicos, medicamentos e ingredientes para la producción de medicamentos, las cuales se han utilizado bajo el argumento de combatir la creciente crisis de salud en el mundo.

Algunos ejemplos claros son:

- **Marzo** - las autoridades alemanas deciden autorizar la entrega de 240,000 cubre bocas a un comprador suizo.
- **Francia** - se le prohibió a la empresa VALMY SAS cumplir con su contrato con el Servicio Nacional de Salud Británico para suministrar millones de cubre bocas.
- Compradores norteamericanos de suministros médicos provenientes de China informan que los pedidos no se cumplieron debido a COVID-19.
- **India** - se impuso la prohibición de exportar al menos 26 ingredientes farmacéuticos y productos fabricados con ellos, incluido el paracetamol, prohibiéndose igualmente la exportación de abanicos y desinfectantes.
- **La Unión Europea** anunció la implementación de restricciones a las exportaciones de equipos de protección personal.
- **Suiza** comenzó a exigir licencias de exportación para máscaras, guantes y gafas para clientes extranjeros.
- **Estados Unidos** declaró que no enviaría equipo de protección personal para pacientes infectados con el virus COVID-19.



It is enough to refer to the measures taken so far by more than twenty-four nations, which establish limitations, prohibitions or total restrictions on the export of medical equipment, medicines and ingredients for the production of medicines, which have been used under the argument of combating the growing health crisis in the world.



Some clear examples are:

- **March** - German authorities decide to authorize the delivery of 240,000 mouthpieces to a Swiss buyer.
- **France** - VALMY SAS was banned from fulfilling its contract with the British National Health Service to supply millions of mouth guards.
- American buyers of medical supplies from China report that orders were not fulfilled due to COVID-19.
- **India** - a ban was imposed on the export of at least 26 pharmaceutical ingredients and products made from them, including paracetamol, and the export of fans and disinfectants was also banned.
- The European Union announced the implementation of restrictions on exports of personal protective equipment.
- **Switzerland** began requiring export licenses for masks, gloves, and goggles for foreign customers.
- **The United States** declared that it would not send personal protective equipment for patients infected with the COVID-19 virus.



Con estos antecedentes, podemos concluir que la política comercial global, específicamente la relacionada con las exportaciones de productos relacionados con el sector salud, en la mayoría de los casos se ha vuelto más restrictiva como respuesta a la crisis de salud que enfrenta cada país.

Esta situación nos lleva a reiterar que, casualmente, cuando el mundo enfrenta una crisis (de la naturaleza que sea), los países normalmente tienden a responder a ésta mediante la implementación de medidas restrictivas con mayores regulaciones, aumento de impuestos y cierre de fronteras, lo cual, si bien es contrario a los principios del libre comercio, reitera la relevancia que tiene para la economía global y la sustentabilidad del mundo. El comercio exterior de bienes y servicios siempre ha sido una respuesta a la que los países acuden en épocas de crisis o recuperación, ya sea para abrir o para cerrar sus fronteras.

It can be assumed from this background that overall trade policy, specifically that related to exports of health-related products, has in most cases become more restrictive in response to the health crisis facing each country.

This situation leads us to reiterate that, coincidentally, when the world faces a crisis (of whatever nature), countries normally tend to respond to it by implementing restrictive measures with greater regulations, tax increases and border closures, which, although contrary to the principles of free trade, reiterates the relevance it has for the global economy and the sustainability of the world. Foreign trade of goods and services has always been a response to which countries turn in times of crisis or recovery, whether to open or close their borders.

Viendo el caso de México, si bien ha sido más lento en su reacción para combatir la propagación de COVID-19, probablemente por las propias circunstancias del país y de los tiempos en que comenzamos a percibir la realidad del resto del mundo, hasta ahora, las medidas tomadas por el gobierno mexicano han sido consistentes y similares a la tendencia seguida por el resto del mundo. En este sentido, por día ser válido prever que, en algún momento en el futuro cercano, México podría considerar el establecimiento de alguna restricción o regulación (incluso prohibir) la exportación de equipos médicos, medicamentos y sustancias para la producción de medicamentos que considere importantes o indispensables para combatir la propagación del virus, o bien, para su tratamiento, ya sea que estos hayan sido producidos en el país o importados anteriormente a México para su comercialización en el país.

En este sentido, debemos tener en cuenta que, conforme a las disposiciones legales vigentes, México tiene la facultad de imponer restricciones a la exportación de todos los productos, incluidos los bienes y servicios relacionados con la salud, debido al estado de emergencia sanitaria que representa el virus COVID 19.

El fundamento de dicha actuación se encuentra previsto, en primer lugar, en la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos en sus artículos 4, 73 y 131 en su conjunto, donde se establecen una serie de obligaciones para garantizar el derecho a la atención médica. Esto conlleva a que el gobierno de México tiene la obligación de garantizar, a través de los mecanismos necesarios a su alcance, que cada persona disfrute de un estado de completo bienestar físico, mental y social para su desarrollo.

**Conforme a las disposiciones legales vigentes, México tiene la facultad de imponer restricciones a la exportación de todos los productos, incluidos los bienes y servicios relacionados con la salud, debido al estado de emergencia sanitaria que representa el virus COVID 19.**



**According to the legal provisions in force, Mexico has the power to impose restrictions on the export of all products, including health-related goods and services, due to the state of health emergency represented by the COVID virus 19.**

From the Mexican standpoint, although it has been slower in its reaction to the spread of COVID-19, probably due to the country's own circumstances and the times when we are beginning to perceive the reality of the rest of the world, until now, the measures taken by the Mexican government have been consistent and similar to the trend followed by the rest of the world. In this sense, it is valid to foresee that, at some point in the near future, Mexico could consider establishing some restriction or regulation (even prohibiting) the export of medical equipment, medicines and substances for the production of medicines that it considers important or indispensable to combat the spread of the virus, or for its treatment, whether these have been produced in the country or imported previously into Mexico for their commercialization in the country.

Therefore, we must consider that, according to the legal provisions in force, Mexico has the power to impose restrictions on the export of all products, including health-related goods and services, due to the state of health emergency represented by the COVID virus 19.

The basis for such action is provided, firstly, in the Political Constitution of the United Mexican States in its articles 4, 73 and 131 as a whole, which establish a series of obligations to guarantee the right to medical care. This means that the Government of Mexico has the obligation to guarantee, through the necessary mechanisms at its disposal, that every person enjoys a state of complete physical, mental and social well-being for his or her development.





En específico, el artículo 73, sección XVI, párrafos 2 y 3 establece que, en caso de epidemias de naturaleza grave o peligro de invasión de enfermedades en el país, la Secretaría de Salud tendrá la obligación de emitir inmediatamente las medidas preventivas necesarias, sin limitar el tipo de medidas que pueda imponer.

Por su parte, el artículo 131 Constitucional establece que será facultad exclusiva del Gobierno Federal el gravar los bienes que se importan o exportan, o que transitan por el territorio nacional, incluida la posibilidad para que el Poder Ejecutivo aumente, disminuya o suprima las cuotas de las tarifas de exportación e importación, expedidas por el propio Congreso, y para crear otras; así como para restringir y para prohibir las importaciones, las exportaciones y el tránsito de productos, artículos y efectos, cuando lo estime urgente, a fin de regular el comercio exterior, la

economía del país, la estabilidad de la producción nacional, o de realizar cualquiera otro propósito, en beneficio del país, como podría ser el caso de una epidemia o enfermedades contagiosas.

Además, es importante mencionar que, si bien la mayoría de los Tratados de Libre Comercio suscritos por México incluyen limitaciones expresas para que nuestro país adopte o mantenga cualquier prohibición o restricción a la importación o exportación de cualquier bien de otra Parte, o destinada al territorio de unas de estas Partes, esos mismos acuerdos generalmente incluyen excepciones relacionadas con la vida, la salud y la seguridad de humanos y animales.

El artículo 309 del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) por ejemplo, establece que ninguna Parte puede adoptar o mantener ninguna prohibición o

restricción sobre la importación de cualquier bien de otra Parte o sobre la exportación o venta para la exportación de cualquier bien destinado a el territorio de otra Parte, excepto cuando lo haga en términos del Artículo XI del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT).

A ese respecto, el Artículo XI del GATT, que regula la obligación general de los países miembro de la Organización Mundial del Comercio para eliminar todas las restricciones cuantitativas (tales como las prohibiciones a la importación y exportación), establece en su propio texto que ninguna Parte contratante impondrá o mantendrá, aparte de los derechos, impuestos u otros cargos, prohibiciones o restricciones a la importación de un producto desde el territorio de otra Parte contratante o la exportación o venta para la exportación de un producto destinado al territorio de otra Parte contratante.

Specifically, article 73, section XVI, paragraphs 2 and 3, establishes that, in the event of epidemics of a serious nature or danger of invasion of disease in the country, the Ministry of Health shall have the obligation to immediately issue the necessary preventive measures, without limiting the type of measures it may impose.

For its part, Article 131 of the Constitution establishes that it will be the exclusive power of the Federal Government to tax goods that are imported or exported, or that transit through the national territory, including the possibility for the Executive Branch to increase, decrease or suppress export and import tariff quotas, issued by Congress itself, and to create others; as well as to restrict and prohibit imports, exports and transit of products, articles and effects, when it deems it urgent, in order to

regulate foreign trade, the economy of the country, the stability of national production, or to carry out any other purpose, for the benefit of the country, as could be the case of an epidemic or contagious diseases in the country.

Furthermore, it is important to mention that, although most of the Free Trade Agreements signed by Mexico include express limitations for our country to adopt or maintain any prohibition or restriction on the import or export of any goods from another Party, or destined to the territory of one of these Parties, these same agreements generally include exceptions related to the life, health and safety of humans and animals.

Article 309 of the North American Free Trade Agreement ("NAFTA"), for example, provides that no Party may adopt or maintain any prohibition

or restriction on the importation of any good of another Party or on the exportation or sale for export of any good destined for the territory of another Party, except as provided in Article XI of the General Agreement on Tariffs and Trade ("GATT").

Here, Article XI of GATT, which governs the general obligation of member countries of the World Trade Organization to eliminate all quantitative restrictions (such as import and export prohibitions), provides in its own text that no Contracting Party shall impose or maintain, in addition to duties, taxes or other charges, any prohibitions or restrictions on the importation of any product from the territory of another Contracting Party or on the exportation or sale for export of any product destined for the territory of another Contracting Party.



Sin embargo, según el propio artículo XI y en complemento con el diverso artículo XX, ambos del GATT, los países pueden establecer o mantener ciertas medidas enumeradas en tales disposiciones las cuales están exentas de la prohibición general de imponer o mantener restricciones a la exportación, siempre que no se apliquen de tal manera que constituya un medio de discriminación arbitraria o injustificable entre países donde deben de prevalecer las mismas condiciones.

Es decir, conforme dichas disposiciones internacionales que resultan aplicables y obligatorias para México, aquellas medidas necesarias para proteger la salud y la vida humana, así como las prohibiciones o restricciones específicamente aplicadas para prevenir o remediar una escasez aguda de alimentos u otros productos esenciales para la Parte contratante exportadora, resultarían válidas a pesar de constituir una violación a la obligación general de eliminar las restricciones al comercio internacional.

Por su parte, el acuerdo entre Estados Unidos, México y Canadá ("T-MEC") que sustituirá al TLCAN próximamente, mismo que podría entrar en vigor el próximo primero de julio de 2020, contiene una disposición específica en el artículo 2.11 que establece el mismo derecho para los tres países de establecer medidas que, en principio serían violatorias del propio T-MEC, cuando se haga en términos del Artículo XI del GATT antes señalado, lo que significa que se seguirán aplicando las mismas exenciones.

De igual forma, el Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea ("TLCUEM"), oficialmente denominado Decisiones del Consejo Conjunto 2/2000 y 2/2001, establece una excepción de seguridad especial en su artículo X.3, la cual dispone que nada en el Acuerdo se interpretará para evitar que una Parte lleve a cabo cualquier acción que se considere necesaria para proteger sus intereses esenciales de seguridad en tiempos de guerra u otras emergencias en las relaciones internacionales, como sería el caso de una crisis sanitaria.

However, according to Article XI itself and in addition to the various Articles XX, both of GATT, countries may establish or maintain certain measures listed in those provisions which are exempt from the general prohibition of the imposition or maintenance of export restrictions, provided that they are not applied in such a manner as to constitute a means of arbitrary or unjustifiable discrimination between countries where the same conditions should prevail.

That is to say, according to those international provisions which are applicable and binding on Mexico, those measures necessary to protect human health and life, as well as prohibitions or restrictions specifically applied to prevent or remedy acute shortages of food or other products essential to the exporting contracting party, would be valid notwithstanding the fact that they constitute a violation of the general obligation to eliminate restrictions on international trade.

On the other hand, the agreement between the United States, Mexico and Canada (USMCA) that will soon replace NAFTA, which could enter into force on July 1, 2020, contains a specific provision in Article 2.11 that establishes the same right for the three countries to establish measures that, in principle, would violate the USMCA itself, when done in terms of Article XI of the GATT mentioned above, which means that the same exemptions will continue to apply.

Similarly, the Free Trade Agreement with the European Union ("EU FTA"), formally known as Joint Council Decisions 2/2000 and 2/2001, establishes a special security exception in its article X.3, which provides that nothing in the Agreement shall be construed to prevent a Party from taking any action deemed necessary to protect its essential security interests in time of war or other emergencies in international relations, such as a health crisis.

Esto significa que, aún y cuando las Partes están obligadas a mantener una relación de comercio justo y deberían permitir importaciones y exportaciones, en caso de emergencia, las Partes podrían imponer algunas medidas para atender dicha emergencia, incluidas las prohibiciones de exportación.

Se pueden encontrar disposiciones similares en los múltiples acuerdos de libre comercio firmados por México, como el Acuerdo Integral y Progresivo para la Asociación Transpacífica (CPTPP) y la Alianza del Pacífico (AP).

Considerando tales disposiciones legales, es claro que, desde un punto de vista simplemente legal, incluso teniendo en cuenta los compromisos internacionales adquiridos por el gobierno mexicano en todos sus Acuerdos de Libre Comercio, el Gobierno Federal tendría la facultad para imponer restricciones (en la vía de cuotas, cupos, permisos de exportación o similares), o incluso prohibir por completo la exportación de bienes que se consideren esenciales para enfrentar y sobrevivir la actual o cualquier eventual crisis de salud.

Es importante mencionar que, de acuerdo con la Constitución Política, la autoridad responsable de definir las medidas aplicables para combatir la propagación de COVID-19 es la Secretaría de Salud. Sin embargo, debido a la naturaleza de la restricción o prohibición de exportación que podría imponerse, las Autoridades Aduaneras, el Servicio de Administración Tributaria y la Secretaría de Economía también podrían emitir medidas específicas.

Además, es importante recordar que cuando México se enfrentó a la emergencia de salud relacionada con el virus de la Influenza H1 N1, el gobierno estableció planes de contingencia efectivos para evitar la propagación del virus, que incluían medidas estrictas, aunque ninguna de ellas se transformó de manera directa en la prohibición internacional de la exportación de medicamentos.

**Es importante mencionar que, de acuerdo con la Constitución Política, la autoridad responsable de definir las medidas aplicables para combatir la propagación de COVID-19 es la Secretaría de Salud.**



**It is important to mention that, according to the Political Constitution, the authority responsible for defining the measures applicable to combat the spread of COVID-19 is the Secretariat of Health.**

This means that, while the Parties are obliged to maintain a fair trade relationship and should allow imports and exports, in the event of an emergency, the Parties may impose certain measures to address that emergency, including export bans.

Similar provisions can be found in the many free trade agreements signed by Mexico, such as the Comprehensive and Progressive Trans-Pacific Partnership Agreement ("CPTPP") and the Pacific Alliance ("PA").

Considering such legal provisions, it is clear that, from a simply legal point of view, even taking into account the international commitments acquired by the Mexican government in all its Free Trade Agreements, the Federal Government would have the power to impose restrictions (in the form of quotas, quotas, export permits or similar), or even to prohibit completely the export of goods considered

essential to face and survive the current or any eventual health crisis.

It is important to mention that, according to the Political Constitution, the authority responsible for defining the measures applicable to combat the spread of COVID-19 is the Secretariat of Health. However, due to the nature of the export restriction or ban that could be imposed, the Customs Authorities, the Tax Administration Service and the Ministry of Economy could also issue specific measures.

In addition, it is important to remember that when Mexico was faced with the health emergency related to the H1 N1 Influenza virus, the government established effective contingency plans to prevent the spread of the virus, which included strict measures, although none of these directly became the international ban on the export of medicines.



Por este motivo, si bien la presente administración ha adoptado diferentes medidas que podrían considerarse más permisivas que las adoptadas por otros países, además de haber reconocido al comercio internacional de bienes y servicios como una de las actividades económicas clave que podrían ayudar a mantener el flujo económico en el país, será importante mantener un seguimiento cercano a la tentación que pudiera tener el Gobierno Federal para caer en la misma dinámica que hemos visto en otros países y que, desde el punto de vista del autor, podría contradecir la vocación exportadora de México y nuestra, cada vez mayor, dependencia de la relación comercial con nuestros socios a lo largo del mundo.

Finalmente podemos concluir que, aunque hasta el momento no se han adoptado medidas restrictivas a la exportación de insumos esenciales en el país, México, así como otros países se encuentran jurídicamente legitimados a imponer restricciones a las exportaciones de insumos médicos considerados como esenciales para la atención de la presente crisis sanitaria y aunque pudieran parecer en un principio violatorias o contradictorias a los tratados de libre comercio suscritos por México, se consideran aceptadas y previstas como medidas extraordinarias para atender dicha crisis. En este sentido, las medidas que en su momento pudieran imponerse pudieran poner en riesgo uno de los factores que podría ayudar a la recuperación de la economía de México en un periodo más corto. Es decir, la imposición de medidas restrictivas a la exportación en el ámbito de los medicamentos o de cualquier producto tendría consecuencias más negativas para un país como el nuestro que se caracteriza por ser un país altamente exportador al constituir una manufactura global para diversas empresas internacionales.

For this reason, although the present administration has adopted different measures that could be considered more permissive than those adopted by other countries, in addition to having recognized the international trade of goods and services as one of the key economic activities that could help maintain the economic flow in the country, it will be important to keep a close eye on the temptation that the Federal Government may have to fall into the same dynamic that we have seen in other countries and that, from the author's point of view, could contradict Mexico's export vocation and our growing dependence on the commercial relationship with our partners throughout the world.

Finally, we can conclude that, although up to now no restrictive measures have been adopted for the export of essential inputs in the country, Mexico, as well as other countries, are legally entitled to impose restrictions on the export of medical inputs considered essential for the attention of the present health crisis, and although they may seem at first to violate or contradict the free trade agreements signed by Mexico, they are considered accepted and foreseen as extraordinary measures to address the crisis. In this sense, the measures that could be imposed at the time could put at risk one of the factors that could help Mexico's economy recover in a shorter period. In other words, the imposition of restrictive measures on exports in the field of medicines or any other product would have more negative consequences for a country like ours, which is characterized by being a highly exporting country, as it constitutes a global manufacturing industry for various international companies.

## FUENTES

1. "Comunicado de prensa No. 855" de fecha 8 de abril de 2020 emitido por la Organización Mundial del Comercio [https://www.wto.org/spanish/news\\_s/pres20\\_s/pr855\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/news_s/pres20_s/pr855_s.htm)
- Tratado de libre Comercio con América del Norte suscrito por México
  - Textos Finales del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá.
  - Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio ("GATT")
  - Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea ("TLCUEM"), oficialmente denominado Decisiones del Consejo Conjunto 2/2000 y 2/2001
  - Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, DOF 06-03-2020
  - "Actualización COVID-19 y comercio mundial" [https://www.wto.org/spanish/tratop\\_s/covid19\\_s/covid19\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/tratop_s/covid19_s/covid19_s.htm) fecha de consulta 30 de abril 2020

## SOURCES

1. "Press Release No. 855" dated April 8, 2020 issued by the World Trade Organization [https://www.wto.org/spanish/news\\_s/pres20\\_s/pr855\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/news_s/pres20_s/pr855_s.htm)
- Free Trade Agreement with North America signed by Mexico
  - Final Texts of the Treaty between Mexico, United States and Canada.
  - General Agreement on Tariffs and Trade ("GATT")
  - Free Trade Agreement with the European Union ("EU FTA"), formally known as Joint Council Decisions 2/2000 and 2/2001
  - Political Constitution of the United Mexican States, DOF 06-03-2020
  - "COVID-19 and World Trade Update" [https://www.wto.org/spanish/tratop\\_s/covid19\\_s/covid19\\_s.htm](https://www.wto.org/spanish/tratop_s/covid19_s/covid19_s.htm), consultation date 30 April 2020



REVISTA BILINGÜE

# ¿Por qué anunciarse?

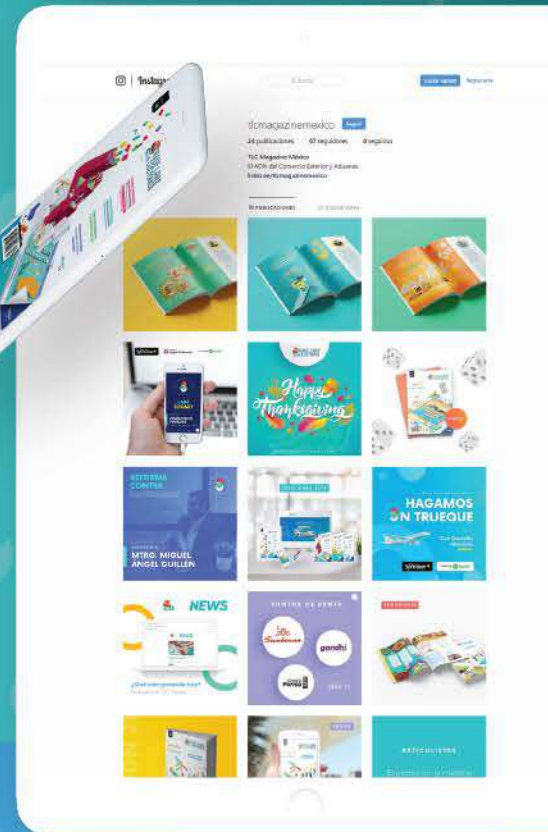
Contenido especializado de Fondo y Análisis en Comercio Exterior, Logística, Fiscal y Aduanas.

## TIRAJE

10,000 ejemplares a nivel nacional e internacional

## PASS ALONG

4 lectores por ejemplar



## PRESENCIA EN REDES SOCIALES



Circulación en los eventos más importantes del sector.

## Distribución

### INDUSTRIAS

Automotriz, Farmacéutica, Aeroespacial, Manufacturera, Textil, Cámaras y Asociaciones Gremiales.

### GRATUITA

Altos Ejecutivos de Comercio Exterior, Asociaciones, Expos, Congresos, Embajadas, Aduanas, Salas VIP de Aerolíneas, Hoteles, Pisos Ejecutivos y Centros de Negocios.

### LOCAL, NACIONAL E INTERNACIONAL:

Agencias Aduanales, Agencias de Carga, Operadores Logísticos, Transportistas, Importadores y Exportadores, Líneas Aéreas, Almacenes Fiscalizados, Puertos Marítimos y Brokers.



SEGOB  
SECRETARÍA DE ECONOMÍA



DIRECCIÓN GENERAL DE MEDIOS IMPRESOS

# ¡Suscríbete hoy mismo!

Suscripción anual

Incluye:

- > **EDICIONES IMPRESAS**  
6 ediciones al año en su versión impresa.
- > **EDICIONES DIGITALES**  
6 ediciones al año en su versión digital y en Ebook.



¡Envío a domicilio gratis!

**\$700.00 anuales**

También puedes descargar la versión digital de la cualquier edición por tan sólo **\$70.00 MXN** en:

[www.tlcmagazinemexico.com.mx](http://www.tlcmagazinemexico.com.mx)



## Suscripción digital

Incluye:

- > **EDICIONES DIGITALES**  
6 ediciones al año en su versión digital y en Ebook.



**\$350.00 anuales**