

# Los Desafíos para el *Comercio Exterior* y la *Economía de México* en **2018**

Dr. Hadar *Moreno Valdez*

*The Challenges for  
Foreign Trade and the  
Mexican Economy in 2018*





## Dr. Hadar **Moreno Valdez**

Licenciado, maestro y doctor en Derecho por la UNAM, graduado en las tres ocasiones con Mención Honorífica. Fue Director de Amparos en la Subprocuraduría Fiscal Federal de Amparos de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Fungió como: Director de Normatividad en la Secretaría de Gobernación; Subdirector en la Secretaría de Economía; Subadministrador en la Administración General de Aduanas del SAT; representante de Aduanas ante el Consejo Consultivo de Prácticas Desleales de Comercio Internacional. Cuenta con: el Certificado en Control de Exportaciones (Export Control) expedido por el Centro Internacional de Comercio Exterior de la Universidad de Georgia en Estados Unidos; el Certificado de Comercio Exterior expedido por el Departamento de Comercio de Estados Unidos; el Certificado en Análisis de Riesgos, expedido por el Departamento de Energía de Estados Unidos; y el Certificado en Análisis de Riesgos expedido por el gobierno de Brasil. Autor y coautor de 12 publicaciones entre las que destacan: *Praxis Aduanera*; *Materia Aduanera*; *El Sistema de Prácticas Desleales de Comercio Internacional y Salvaguardias en México*; *Comercio Exterior sin Barreras*; y *Lecciones de Cátedra de la Materia de Comercio Exterior*. Actualmente funge como Director de la Firma Servicios Integrales de Comercio Exterior, Fiscal y Penal (SICEFIPE).

Bachelor, Masters and Doctorate in Law from Autonomous University of Mexico, graduated in all three occasions with honorable mention. He was Director of Legal Protection in the Federal Attorney's Office of Legal Protection of the Secretariat of Finance and Public Credit (SHCP). Served as Regulations Director in the Secretariat of the Interior; Assistant Director of the Secretariat of Economy; Assistant Administrator of the General Customs Administration Section of the Tax Administration Services Agency; Customs Representative for the Unfair International Trade Practices Advisory Council; he is certified in Export Control by the International Center of Foreign Trade of the United States University of Georgia; he holds a Foreign Trade Certificate issued by the United States Department of Commerce; he is Certified in Risk Analysis by the United States Department of Energy and also holds a certificate in Risk Analysis issued by the Brazilian Government. Published 12 times as author or co-author, his most notable works are: 'Praxis Aduanera'; 'Materia Aduanera'; 'El Sistema de Prácticas Desleales de Comercio Internacional y Salvaguardias en México'; 'Comercio Exterior sin Barreras'; y 'Lecciones de Cátedra de la Materia de Comercio Exterior'. Currently he is serving as Director of the 'External Commerce, Tax and criminal law Integrated Services Firm' (SICEFIPE).



Se ha dado inicio al año 2018, y el entorno económico de México sigue siendo de incertidumbre, esto es, a más de un año del inicio de la administración del gobierno de Estados Unidos de América (EUA), pareciera ser que no existe una estrategia definida acerca de qué hacer o el rumbo que se tomaría, en el supuesto de que EUA optara por salir del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). **De igual forma el país entra a un año electoral aquejado por diversos problemas vinculados con la inversión extranjera directa, con problemas de control de la inflación, y con la posibilidad de que pudiera darse una recesión económica para el año 2019.**

The year 2018 has started, and Mexico's economic environment continues to be one of uncertainty, that is, more than a year into the beginning of the United States of America (USA) government administration, it seems that there is no defined strategy of what to do or the course that would be taken, assuming that the US would opt to exit the North American Free Trade Agreement (NAFTA). **Similarly, the country enters an election year suffering from various problems related to direct foreign investment, with problems of control of inflation, and with the possibility that an economic recession could occur by the year 2019.**





## Desafíos Económicos para México

### 1. El Tratado de Libre Comercio de América del Norte

Se trata de un tema toral para la economía de México, el Tratado en comento se erige en el instrumento comercial internacional más importante que tiene nuestro país, baste considerar que 80% del comercio exterior de nuestra nación, se tiene con el vecino del norte.

Un dato relevante es que funcionarios del Gobierno de Canadá advirtieron a inicios de este año, acerca de la posibilidad de que los Estados Unidos se retiren del TLCAN, ello inclusive a pesar de las opiniones en contrario que han dado, las propias cámaras de comercio de EUA, y en este sentido pareciera que el gobierno de aquél país pretende seguir con su estrategia de obtener los mayores beneficios comerciales posibles, aun cuando, tal posición conlleve un detrimento comercial y económico para sus otros socios comerciales.



## Economic Challenges for Mexico

### 1. The North American Free Trade Agreement

We are dealing with a major issue for the Mexican economy, the Treaty in question stands as the most important international trade instrument that our country has, suffice it to consider that 80% of our nation's foreign trade is with the northern neighbor.

A relevant fact is that officials of the Government of Canada warned at the beginning of this year, about the possibility that the United States withdraws from NAFTA, this even despite the contrary opinions that the very chambers of commerce of the US have given, and in this sense it seems that the government of that country intends to continue with its strategy of obtaining the greatest commercial benefits possible, even when such a position entails a commercial and economic detriment for its other trading partners.



**“Que el Tratado se siga negociando más allá de lo originalmente previsto y que la negociación se extienda posiblemente hasta finales de año o inicios del siguiente”**

*“That the Treaty continues to be negotiated beyond what was originally envisaged and that the negotiation possibly extends until the end of the year or the beginning of the next”*

Ante un panorama como el que está ocurriendo en relación al TLCAN se considera que los escenarios que actualmente se vislumbran son los siguientes:

**a)** *Que el Tratado se siga negociando más allá de lo originalmente previsto y que la negociación se extienda posiblemente hasta finales de año o inicios del siguiente.*

**b)** *Que exista una voluntad conciliadora de las partes y finalmente se pueda modernizar dicho instrumento internacional, actualizándolo, sin alterar la esencia de la zona de libre comercio, ya existente.*

**c)** *Que exista una declaración por parte de algún Estado -particularmente de los Estados Unidos- manifestando su intención de separarse del TLCAN.*

**d)** *Que se acepte el Tratado, otorgando las concesiones solicitadas por la actual administración de EUA.*

Given a scenario like the one that is occurring in relation to NAFTA, it is considered that the scenarios that are currently envisioned are the following:

**a)** *That the Treaty continues to be negotiated beyond what was originally envisaged and that the negotiation possibly extends until the end of the year or the beginning of the next.*

**b)** *That there is a conciliatory will on the part of the parties and, finally, that said international instrument can be modernized, updating it, without altering the essence of the existing free trade area.*

**c)** *That there be a declaration by a State -particularly the United States- stating its intention to separate from NAFTA.*

**d)** *That the Treaty be accepted, granting the concessions requested by the current US administration.*



**“Últimamente pareciera *condicionarse la negociación del TLCAN con la aceptación por parte del gobierno mexicano de pagar por la construcción de un muro en la frontera*”**

*“Lately, the negotiation of NAFTA seems to be conditioned by the acceptance by the Mexican government of paying for the construction of a wall on the border”*

Entre las exigencias del gobierno estadounidense para llevar a cabo la negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, se tienen a saber:

- ✓ *Elevar las reglas de origen en Norteamérica, previendo una mayor incorporación de insumos estadounidenses, a fin de que se cumplan con las reglas de origen sugeridas por el equipo negociador de EUA.*
- ✓ *Prever una cláusula en el Tratado, que permita una revisión de dicho instrumento cada 5 años, y en caso de que el mismo no cumpla con lo “convenido por las Partes”, regular la posible salida de los Estados.*
- ✓ *Eliminación de mecanismos de soluciones de controversias, vía paneles, por ejemplo en el rubro de prácticas desleales de comercio internacional y salvaguardias.*
- ✓ *Disminuir el déficit comercial de Estados Unidos con Canadá, pero sobre todo se ha insistido mucho en el caso de México.*
- ✓ *Últimamente pareciera condicionarse la negociación del TLCAN con la aceptación por parte del gobierno mexicano de pagar por la construcción de un muro en la frontera.*
- ✓ *Endurecer la normatividad en materia de propiedad intelectual, competencia, inversión extranjera, etc.*

Among the demands of the US government to carry out the negotiation of the North American Free Trade Agreement, we have:

- ✓ *Increase the rules of origin in North America, foreseeing a greater incorporation of US inputs, in order to comply with the rules of origin suggested by the US negotiating team.*
- ✓ *Provide a clause in the Treaty, which allows a review of said instrument every 5 years, and in case it does not comply with what is “agreed by the Parties”, regulate the possible departure of the States.*
- ✓ *Elimination of dispute resolution mechanisms, via panels, for example in the area of unfair international trade practices and safeguards.*
- ✓ *Decrease the trade deficit of the United States with Canada, but above all, much emphasis has been placed on the case of Mexico.*
- ✓ *Lately, the negotiation of NAFTA seems to be conditioned by the acceptance by the Mexican government of paying for the construction of a wall on the border.*
- ✓ *Strengthen regulations on intellectual property, competition, foreign investment, etc.*



**“Existe la posibilidad de que el Gobierno de EUA, como estrategia de negociación, en un momento determinado, opte por declarar su salida del TLCAN, a fin de obtener las concesiones solicitadas de sus otros socios comerciales”**

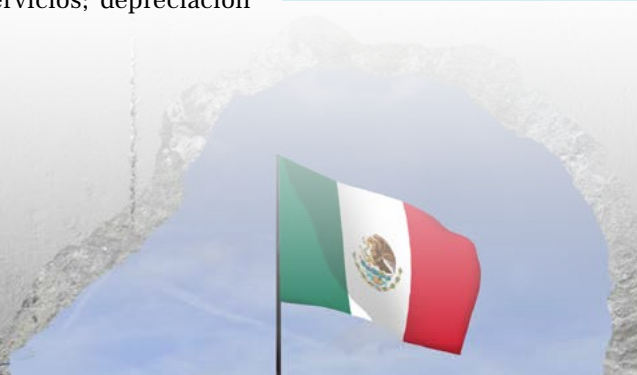
*“There is a possibility that the US Government, as a negotiation strategy, at a certain moment, may decide to declare its exit from NAFTA, in order to obtain the requested concessions from its other trading partners”*

Los temas anteriores y otros más que han sido sugeridos por parte del equipo negociador de EUA, han impedido que ciertamente progresen y avancen las negociaciones de dicho instrumento internacional. En este sentido, se ha indicado que las negociaciones del Tratado podrían alargarse, más allá del segundo semestre de este año, e inclusive la agencia de noticias Expansión<sup>1</sup> ha indicado recientemente que el cierre de la negociación del TLCAN podría aplazarse hasta el año 2019. No obstante lo antes señalado, es de comentar que existe la posibilidad de que el Gobierno de EUA, como estrategia de negociación, en un momento determinado, opte por declarar su salida del TLCAN, a fin de obtener las concesiones solicitadas de sus otros socios comerciales.

En cualquiera de los escenarios antes mencionados, la economía mexicana resultaría afectada (salvo el caso que se concluya la negociación sin alterar substancialmente al TLCAN), ello ya que en el supuesto de que se alarguen las negociaciones, tal situación originaría y ha generado de hecho, un estado de incertidumbre económica y comercial, el cual afectará la economía y el comercio exterior de México; y en el caso de que los Estados Unidos optaran definitivamente por salir de dicho Tratado, tal cuestión devendría en serios problemas para nuestro país, con alcances de índole económico; comercial; industrial; de servicios; depreciación del tipo de cambio, etc.

The above issues and others that have been suggested by the US negotiating team have prevented progress from the negotiations of this international instrument. In this regard, it has been indicated that the Treaty negotiations could be extended, beyond the second half of this year, and even the news agency Expansion<sup>1</sup> has recently indicated that the closing of the NAFTA negotiation could be postponed until 2019. However, as noted above, it is worth mentioning that there is a possibility that the US Government, as a negotiation strategy, at a certain moment, may decide to declare its exit from NAFTA, in order to obtain the requested concessions from its other trading partners.

In any of the aforementioned scenarios, the Mexican economy would be affected (except in the case that the negotiation is concluded without substantially altering the NAFTA), since in the event that the negotiations drag on, such a situation would originate and has generated, a state of economic and commercial uncertainty, which will affect the economy and foreign trade of Mexico; and in the event that the United States definitively opted to leave the Treaty, such issue would become serious problems for our country, with economic scope; commercial; industrial; of services; depreciation of the exchange rate, etc.



<sup>1</sup>El cierre de la negociación del TLCAN podría aplazarse hasta el 2019. Expansión en alianza con CNN. Consultado en el mes de enero de 2018. 18 de enero de 2018. Ubicado en la Página electrónica: <https://expansion.mx/economia/2018/01/18/el-cierre-de-la-negociacion-del-tlcan-podria-aplazarse-hasta-2019>.

The closing of the negotiation of the NAFTA could be postponed until 2019. Expansion in alliance with CNN. Consulted in the month of January 2018. January 18, 2018. Located on the website: <https://expansion.mx/economia/2018/01/18/el-cierre-de-la-negociacion-del-tlcan-may-be-postponed-until-2019>.



**“Ante la eventualidad de una posible salida de EUA del TLCAN, se insiste en que debe contarse con un ‘Plan B’, el cual debiera estar previsto y definido por el gobierno de México, y haber sido consensuado con el sector privado y el social de nuestro país”**

*“In the eventuality of a possible US exit from NAFTA, it is insisted that there must be a ‘Plan B’, which should be planned and defined by the Mexican government, and have been agreed with the private sector and the social sector of our country”*

Ante la eventualidad de una posible salida de EUA del TLCAN, se insiste en que debe contarse con un ‘Plan B’, el cual debiera estar previsto y definido por el gobierno de México, y haber sido consensuado con el sector privado y el social de nuestro país; máxime que a estas alturas, se considera que ya no basta con formular declaraciones acerca de la posibilidad de encontrar nuevas opciones comerciales y diversificar nuestra economía con otros países, sino que deben darse pasos reales y sólidos para encontrar nuevos mercados y alternativas de comercio; por ende resulta indispensable que México pueda zanjar los problemas que se han observado actualmente con la Unión Europea, con relación al propio Tratado de Libre Comercio de México con la Unión Europea, e inclusive deben mejorarse y perfeccionarse los lazos comerciales de México con diversos países del mundo ya sea en Latinoamérica o Asia.

In the eventuality of a possible US exit from NAFTA, it is insisted that there must be a ‘Plan B’, which should be planned and defined by the Mexican government, and have been agreed with the private sector and the social sector. our country; especially that at this point, it is considered that it is no longer enough to make statements about the possibility of finding new commercial options and diversify our economy with other countries, but that real and solid steps must be taken to find new markets and trade alternatives; Therefore, it is essential that Mexico be able to resolve the problems that have been observed with the European Union, in relation to Mexico’s own Free Trade Agreement with the European Union, , and even the commercial ties of Mexico with various countries of the world, whether in Latin America or Asia, must be improved and perfected.





**“Hay un dato relevante que se refiere a que se redujo la importancia de la reinversión de utilidades. Esto es, en los primeros 9 meses de 2017, la reinversión de utilidades de las empresas representó 38.35% del total”**

*“There is a relevant fact that refers to the reduction of the importance of the reinvestment of profits. This is, in the first 9 months of 2017, the reinvestment of profits of the companies represented 38.35% of the total”*

## 2. Inversión extranjera

De acuerdo con el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la Cámara de Diputados de México, la Inversión Extranjera Directa (IED) realizada y notificada entre el 1 de enero y el 30 de septiembre de 2017 ascendió a 21,754.9 millones de dólares (mdd), lo que representó un incremento de 10.03% respecto al monto de 19,772.6 mdd reportado en el mismo periodo de 2016, se dice que dicha cifra fue el resultado neto de la suma de 25,936.7 mdd por concepto de flujos de entrada menos 4,181.8 mdd contabilizados como disminuciones de la Inversión Extranjera Directa. Sin embargo hay un dato relevante que se refiere a que se redujo la importancia de la reinversión de utilidades. Esto es, en los primeros 9 meses de 2017, la reinversión de utilidades de las empresas representó 38.35% del total al registrar un monto de 8,342.2 mdd (39.86% o 7,881.2 mdd en el mismo periodo de 2016), no obstante se elevó 5.85%.<sup>2</sup> Los datos antes mencionados son aportados con información estadística que recopila la Cámara de Diputados de México, desde luego, quedarían por definir las estadísticas definitivas sobre el comportamiento de la inversión extranjera en los últimos meses del año 2017.

## 2. Foreign investment

According to the Center for Public Finance Studies of the Chamber of Deputies of Mexico, Foreign Direct Investment (FDI) made and notified between January 1 and September 30, 2017 amounted to \$ 21,754.9 million dollars (md) , which represented an increase of 10.03% compared to the amount of 19,772.6 million dollars reported in the same period of 2016, said figure was the net result of the sum of 25,936.7 million dollars for inflows minus 4,181.8 million dollars recorded as decreases of Direct Foreign Investment. However, there is a relevant fact that refers to the reduction of the importance of the reinvestment of profits. This is, in the first 9 months of 2017, the reinvestment of profits of the companies represented 38.35% of the total when registering an amount of 8,342.2 million dollars (39.86% or 7,881.2 million in the same period of 2016), however it was raised 5.85%.<sup>2</sup>The data mentioned above is provided with statistical information collected by the Chamber of Deputies of Mexico, of course, they have yet to define the final statistics on the behavior of foreign investment in the last months of 2017.



<sup>2</sup>Comentarios al Informe Estadístico sobre el Comportamiento de la Inversión Extranjera Directa en México (Enero-Septiembre de 2017). Centro de Estudios de las Finanzas Públicas. Cámara de Diputados. CEFP/037/2017 . Diciembre 19 de 2017. Documento consultado en el mes de enero de 2018.

Comments to the Statistical Report on the Behavior of Foreign Direct Investment in Mexico (January-September 2017). Center for Public Finance Studies. Chamber of Deputies. CEFP / 037/2017. December 19, 2017. Document consulted in the month of January 2018.



**“Se busca entre otras cosas, lograr la repatriación de capital estadounidense de otras partes del mundo a fin de que retorne e invierta en aquél país, incluyendo la atracción de capitales de origen no estadounidense”**

*“Among other things, to seek the repatriation of US capital from other parts of the world in order for it to return and invest it in that country, including the attraction of non-US capital”*

No obstante lo anterior, debe tenerse presente que recientemente se aprobó la reforma fiscal en EUA, reforma en la cual, básicamente se aceptaron, entre otros aspectos:

- ✓ *La disminución del impuesto corporativo a las empresas de aquél país.*
- ✓ *Implementación de diversos estímulos fiscales al sector empresarial.*
- ✓ *Exención de impuestos a cierto tipo de personas con bajos ingresos.*
- ✓ *Como finalidad de lo anterior se busca entre otras cosas, lograr la repatriación de capital estadounidense de otras partes del mundo a fin de que retorne e invierta en aquél país, incluyendo la atracción de capitales de origen no estadounidense.*

Diversos analistas financieros han señalado que la reducción de la tasa corporativa estadounidense de 35 a 21% lo hará más atractivo frente a los capitales extranjeros, lo cual plantea riesgos para México ya que nuestro país perdería competitividad tributaria, esto es, la reducción de la tasa estadounidense haría más atractivo al vecino del norte para el capital extranjero, lo cual puede degenerar en un desaceleramiento o reducción de inversiones extranjeras en nuestro país.

Notwithstanding the foregoing, it must be borne in mind that the US tax reform was recently approved, a reform in which, basically, the following were accepted:

- ✓ *The reduction of the corporate tax to the companies of that country.*
- ✓ *Implementation of various fiscal stimuli to the business sector.*
- ✓ *Exemption of taxes to certain type of people with low income.*
- ✓ *The purpose of the foregoing is, among other things, to seek the repatriation of US capital from other parts of the world in order for it to return and invest it in that country, including the attraction of non-US capital.*

Several financial analysts have pointed out that the reduction of the US corporate rate from 35 to 21% will make it more attractive compared to foreign capital, which puts risks for Mexico since our country would lose tax competitiveness, that is, the The reduction of the US rate would make the northern neighbor more attractive to the foreign capital, which could degenerate into a slowdown or reduction of foreign investment in our country.

<sup>3</sup>Esquivel H., Lindsay y Felipe Gazcón. *Se prenden alarmas por reforma en EU; no habrá catástrofe: expertos.* Periódico Excélsior. Sección Nacional. 21 de diciembre de 2017.

Esquivel H., Lindsay and Felipe Gazcón. *“Se prenden alarmas por reforma en EU; no habrá catástrofe: expertos.”* Excelsior newspaper. National Section December 21, 2017.

***“Existe consenso en general acerca de que si bien la reforma fiscal en Estados Unidos no creará una catástrofe para México, **sí puede conllevar una disminución del flujo de inversión extranjera para nuestro país**”***

*“There is a general consensus that although the fiscal reform in the United States will not create a catastrophe for Mexico, it can lead to a decrease in the flow of foreign investment for our country”*

Atendiendo a lo antes referido existe consenso en general acerca de que si bien la reforma fiscal en Estados Unidos no creará una catástrofe para México, sí puede conllevar una disminución del flujo de inversión extranjera para nuestro país, lo cual en estos momentos, no resulta ser lo más óptimo, pues el costo de la reducción de la inversión extranjera todavía está por determinarse en cuanto a sus alcances y efectos, de hecho se ha sugerido, que México debe adoptar decisiones en esta materia, con las cuales se puedan enfrentar los desafíos de una disminución de la inversión extranjera, la cual repercutiría en un menor número de trabajos, pérdida de poder adquisitivo de muchas personas, reducción de ingresos fiscales para los gobiernos federales y estatales, y quizás un aumento de la delincuencia, ante la falta o pérdida de trabajos.



In view of the aforementioned, there is a general consensus that although the fiscal reform in the United States will not create a catastrophe for Mexico, it can lead to a decrease in the flow of foreign investment for our country, which at this time, does not turn out to be the most optimal, since the cost of reducing foreign investment has yet to be determined in terms of its scope and effects, in fact it has been suggested that Mexico should adopt decisions in this area, with which it can face the challenges of a decrease in foreign investment, which would result in fewer jobs, loss of purchasing power for many people, reduction of tax revenues for federal and state governments, and perhaps an increase in crime, in the absence or loss of jobs.





Se estima que México debiera en este sentido ponderar una reforma fiscal que tome en cuenta, entre otros aspectos:

- ✓ *Fortalecer la competitividad de las pequeñas y medianas empresas.*
- ✓ *Simplificar y facilitar la interpretación y aplicación de las normas fiscales.*
- ✓ *Eliminar normas y reglas que en vez de facilitar solamente abonan a una mayor complejidad de las normas fiscales y aduaneras.*
- ✓ *Implementar normas en donde se mejore cada vez más el sentido de la autocorrección fiscal, en vez de tener una finalidad persecutoria y sancionatoria.*
- ✓ *Cuando sea posible, implementar estímulos fiscales que mejoren la competitividad de nuestro país, en vez de instrumentar mayores elementos de control que en realidad se traducen en cargas para los particulares.*
- ✓ *A pesar de que en general, se dice que no es factible la reducción de las tasas fiscales, estudiar este tema, no resultaría inadecuado, máxime teniendo en cuenta la actual situación que se presenta en la actualidad.*

It is estimated that Mexico should in this regard consider a fiscal reform that takes into account, among other aspects:

- ✓ *Strengthen the competitiveness of small and medium enterprises.*
- ✓ *Simplify and facilitate the interpretation and application of tax regulations.*
- ✓ *Eliminate rules and regulations that, instead of facilitating, only add to a greater complexity of fiscal and customs regulations.*
- ✓ *Implement regulations where the sense of fiscal self-correction is improved more and more, instead of having a persecutory and sanctioning purpose.*
- ✓ *When possible, implement fiscal stimuli that improve the competitiveness of our country, instead of implementing greater elements of control that actually translate into burdens for individuals.*
- ✓ *Although in general, it is said that it is not feasible to reduce tax rates, studying this issue would not be inappropriate, especially taking into account the current situation that currently exists.*

## **“La inflación en México cerró el 2017 en su mayor nivel en 17 años impulsada por el incremento en el precio de bienes y servicios”**

*“Inflation in Mexico closed 2017 at its highest level in 17 years, driven by the increase in the price of goods and services”*

### **3. Inflación**

La inflación en México cerró el 2017 en su mayor nivel en 17 años impulsada por el incremento en el precio de bienes y servicios, como el jitomate, el transporte aéreo, la gasolina de bajo octanaje, y el gas doméstico; el Índice Nacional de Precios al Consumidor presentó un crecimiento mensual de 0.59% durante diciembre pasado, con lo que la inflación anual llegó a 6.77%, respecto de la cual, se dice que es la tasa más alta registrada desde el mes de mayo de 2001, cuando se reportó un alza anual de 6.95% y la más alta para un cierre de año desde el año 2000, cuando fue de 8.66%.<sup>4</sup>

Es importante tener en cuenta que la inflación se refiere al aumento de precios de los bienes y servicios, y si bien puede argumentarse que este elemento económico ha tratado de ser controlado, no es menos cierto, que tal situación al menos hasta el día de hoy no ha ocurrido.

### **3. Inflation**

Inflation in Mexico closed 2017 at its highest level in 17 years, driven by the increase in the price of goods and services, such as tomatoes, air transportation, low octane gasoline, and domestic gas; the National Consumer Price Index showed a monthly growth of 0.59% during last December, with which annual inflation reached 6.77%, with respect to which, it is said to be the highest rate registered since May 2001, when an annual increase of 6.95% was reported and the highest for a year-end closure since 2000, when it was 8.66%.<sup>4</sup>

It is important to take into account that inflation refers to the increase in prices of goods and services, and although it can be argued that this economic element has tried to be controlled, it is no less true that such a situation at least until today has not happened.



<sup>4</sup>Miguel, Rubén. México despidió el 2017 con la inflación más alta en 17 años. Periódico El Universal. Sección de Cartera y Economía. México. 9 de Enero de 2018.  
Miguel, Rubén. "México despidió el 2017 con la inflación más alta en 17 años". El Universal newspaper. Portfolio and Economy Section. Mexico. January 9, 2018.





La inflación se puede ver afectada por diversos factores, por ejemplo, un menor crecimiento de la economía de un país; el aumento de costos de diversos insumos (como la gasolina, el gas y la electricidad) que repercuten a su vez en el alza de precios de otros productos o servicios; el incremento de los salarios puede contribuir a aumentar los precios de los bienes y servicios; la depreciación de la moneda en este caso del peso mexicano con relación a otra moneda (el dólar), también puede llegar a ser causa de un aumento de la inflación; el aumento del circulante o de la emisión de billetes sin causa económica justificada, etc.

Como podrá notarse existen diversas circunstancias que pueden contribuir al aumento de la inflación en nuestro país, y de hecho varias de ellas se han presentado en los meses recientes, lo cual sin duda, repercute en un aumento de los precios de bienes y servicios, que son objeto de comercio exterior, en frecuentes casos.

Inflation can be affected by several factors, for example, lower growth of a country's economy; the increase in costs of various inputs (such as gasoline, gas and electricity) that in turn affect the price increase of other products or services; the increase in wages can contribute to increase the prices of goods and services; the depreciation of the currency in this case of the Mexican peso in relation to another currency (the dollar), can also become the cause of an increase in inflation; the increase of the currency or the issuance of bills without justified economic cause, etc.

As you can see, there are several circumstances that can contribute to the increase of inflation in our country, and in fact several of them have occurred in recent months, which undoubtedly has an impact on an increase in the prices of goods and services, which are subject to foreign trade, in frequent cases.



#### 4. Deuda pública

Sobre dicho tema se comenta que la Secretaría de Hacienda y Crédito Público ha referido que la deuda pública, podría disminuir de 48.7% del Producto Interno Bruto (PIB) en 2016, a 46.7% en 2017 y que en 2018, podría presentar una reducción moderada en su trayectoria para ubicarse en 46.1% del PIB.<sup>5</sup>

Sobre el punto vale la pena considerar que la deuda pública, se refiere a todas las obligaciones insolutas del sector público, las cuales son adquiridas directa o indirectamente por los gobiernos, y en términos generales la deuda pública se trata de un instrumento económico que sirve para diferir los gastos en el tiempo y estar en posibilidad de hacer frente y en su caso cumplir el conjunto de funciones que le son encomendadas al Estado mexicano. En términos generales se observa que existen dos tipos de deuda: deuda bruta y deuda neta. La deuda neta es igual a la deuda bruta menos los activos financieros del país (nacionales e internacionales).

Pareciera ser una buena noticia que por fin se empieza a trabajar en el tema de la deuda pública, sin embargo, se estima que existe un aspecto que podría no ayudar a trabajar este campo, y se refiere al hecho de que al estar en un año electoral, los diversos gobiernos tanto el Federal así como los Estatales, a fin de demostrar que han cumplido sus promesas, pudieran verse compelidos o necesitados de gastar dinero por temas electorales, complicando así el debido manejo de la deuda pública.

#### 4. Public debt

On this subject it is commented that the Secretariat of Finance and Public Credit has reported that public debt, could decrease from 48.7% of the Gross Domestic Product (GDP) in 2016, to 46.7% in 2017 and that in 2018, it could present a moderate reduction in its trajectory to be located at 46.1% of GDP. <sup>5</sup>

On that point it is worth considering that the public debt, refers to all the unpaid obligations of the public sector, which are acquired directly or indirectly by governments, and in general terms the public debt is an economic instrument that serves to defer spending over time and be able to deal with and, where appropriate, fulfill the set of functions entrusted to the Mexican State. In general terms, we observe that there are two types of debt: gross debt and net debt. The net debt is equal to the gross debt minus the financial assets of the country (national and international).

It seems to be good news that work is finally started on the issue of public debt, however, it is estimated that there is one aspect that could not help to work this field, and refers to the fact that being in a year electoral, the various governments both the Federal as well as the State, in order to demonstrate that they have fulfilled their promises, could be compelled or need to spend money for electoral issues, thus complicating the proper management of the public debt.



<sup>5</sup> Flores, Zenyazen. Hacienda prevé caída de deuda en 2017 y 2018. El Financiero. Economía. 19 de diciembre de 2017.

Flowers, Zenyazen. "Hacienda prevé caída de deuda en 2017 y 2018". El Financiero. Economy. December 19, 2017.



**“La incertidumbre económica de nuestro país ante una eventual salida de los Estados Unidos de América del TLCAN, sin duda representa un riesgo para una posible depreciación del peso mexicano frente al dólar”**

*“The economic uncertainty of our country before an eventual exit from the United States of America from the NAFTA, without a doubt represents a risk for a possible depreciation of the Mexican peso against the dollar”*

### 5. Tipo de cambio

La incertidumbre económica de nuestro país ante una eventual salida de los Estados Unidos de América del TLCAN, sin duda representa un riesgo para una posible depreciación del peso mexicano frente al dólar, inclusive una salida o reducción de la inversión extranjera de nuestro país, también puede representar otro factor que puede incidir en el valor de la divisa nacional.

La firma Goldman Sachs estima que una salida de EUA del TLCAN, podría elevar el precio del dólar entre 20 y 21 pesos, e incluso llegar hasta los 24 pesos, circunstancia que sin duda alguna afectaría al comercio exterior de nuestro país.<sup>6</sup>

### 5. Exchange rate

The economic uncertainty of our country before an eventual exit from the United States of America from the NAFTA, without a doubt represents a risk for a possible depreciation of the Mexican peso against the dollar, including an exit or reduction of the foreign investment of our country, can also represent another factor that can affect the value of the national currency.

The firm Goldman Sachs estimates that a US exit from NAFTA could raise the price of the dollar between 20 and 21 pesos, and even reach 24 pesos, a circumstance that would undoubtedly affect the foreign trade of our country.<sup>6</sup>



<sup>6</sup> Goldman Sachs ve dólar a 24 pesos si EU sale del TLCAN. El Financiero. México. 7 de diciembre de 2017.

*“Goldman Sachs ve dólar a 24 pesos si EU sale del TLCAN”. The financial. Mexico. December 7, 2017*

## Un Año de Incertidumbre

Como ha podido observarse de lo antes comentado, existen en este año del 2018, diversos riesgos económicos para México, que pueden afectar en mayor o menor grado el desarrollo del comercio exterior. Aunado a los temas ya expuestos, no se puede dejar de lado que la corrupción e inseguridad, también son problemas que pueden llegar a impedir el desarrollo comercial y económico del Estado mexicano. En cualquier caso estaría por observarse, cómo evolucionan todas estas causas ya comentadas, y cómo podrán ser sorteadas, todo ello en un año que se vislumbra al menos en un inicio de incertidumbre económica y comercial, lo cual en un aspecto negativo, podría llegar a generar una eventual recesión económica para México, la cual, desde luego, no se espera que ocurra.



## A Year of Uncertainty

As it has been observed from the aforementioned, there are several economic risks for Mexico in this year of 2018, which may affect the development of foreign trade to a greater or lesser degree. In addition to the issues already discussed, it cannot be ignored that corruption and insecurity are also problems that may prevent the commercial and economic development of the Mexican State. In any case it would be to be observed, how all these causes already commented, evolve, and how they can be sorted, all in a year that is glimpsed at least in a beginning of economic and commercial uncertainty, which in a negative aspect, could reach generate a possible economic recession for Mexico, which, of course, is not expected to happen.